

# 会员动态

2022 年第 15 期

巴彦淖尔银行业协会秘书处

2022 年 9 月 15 日

---

## 目 录

- 邮储银行巴彦淖尔市分行与五原县政府携手举办“感恩邮你，储梦同行”小微企业客户见面会
- 蒙商银行巴彦淖尔分行举办“落实普惠金融助力乡村振兴”政银企对接会
- 河套农商银行：驱动“金融引擎”助力“乡村振兴”
- 陕坝农商银行：网点转型 特色先行
- 乌拉特中旗联社：金融活水浇灌蛋鸡养殖绿色产业推动乡村振兴
- 比学赶超强技能，拼搏奋进展风采——乌拉特后旗联社业务技能大赛
- 临河区“两新”党工委第一检查指导工作组莅临临河黄河村镇

## 银行督查指导工作

- 巴彦淖尔市乌拉特村镇银行开展《案件防控及清廉文化警示教育》专题培训
- 第二届“河套农商银行杯”辣椒嘉年华热辣开启!

# 邮储银行巴彦淖尔市分行与五原县政府 携手举办“感恩邮你，储梦同行” 小微企业客户见面会

为促进政银企互利合作，缓解中小微企业融资难问题，为五原县经济持续快速健康发展注入金融活水。9月6日，邮储银行巴彦淖尔市分行与五原县政府携手举办“感恩邮你，储梦同行”小微企业客户见面会，五原县副县长李东等多名政府领导、近50家中小微企业代表参加了此次会议。



会上，首先观看了《感恩邮你，储梦同行》企业文化宣传片。接着，副县长李东对邮储银行巴彦淖尔市分行承担起国有大行的责任，作为支持当地金融发展的主力军在优化营商环境、稳经济方面做出的贡献给予了高度评价。副行长张瑞祥致辞表示，后续

会继续大力支持五原经济发展，加大信息投放力度，持续提升服务质量。

会上巴彦淖尔市分行与意向客户进行了现场签约，初步达成合作意向客户 2 户，并为合作多年的诚信企业、优质老客户颁发奖牌。最后，产品经理进行了交易银行、小企业信贷产品的宣讲。



此次会议取得了良好的宣传效果，实现了银政、银企的良性互动，搭建起政府、银行和企业之间良好沟通和合作的平台。巴彦淖尔市分行将以此为契机，继续助力五原县地方经济繁荣发

展，为大力建设“美丽五原，千年古郡”贡献邮储力量，谱写新的篇章！（撰稿人王霞 责任编辑：刘臻）

## 蒙商银行巴彦淖尔分行举办“落实普惠金融 助力乡村振兴”政银企对接会

为进一步推动全市普惠金融服务乡村振兴工作，更好的服务地区经济发展，2022年8月25日下午，巴彦淖尔市金融办、巴彦淖尔市工商联与蒙商银行巴彦淖尔分行共同举办了“落实普惠金融，助力乡村振兴”政银企对接会。

巴彦淖尔市金融办、市工商联、市农牧局、市商务局、市乡村振兴局、开发区管委会及区财政局等12个委办局主要领导出席了本次会议，内蒙古淖尔开源实业（集团）有限公司、临河区城投集团公司、磴口县奶业协会及巴彦淖尔市龙头企业、民营企业代表共计220余人参加会议。

会上，市政府金融办党组成员、副主任支卫东进行了讲话，对蒙商银行成立两年来的经营情况及对当地经济发展做出的贡献给予肯定，并从政府部门、银行及企业三个方面加强合作提出了具体的要求和希望。

分行党委委员、副行长临时主持工作冯文铎在开场致辞中表示，巴彦淖尔分行自成立以来，在总行党委的坚强领导下，紧紧围绕市委市政府中心工作，立足于服务地区发展，服务实体经济，在市委市政府、市金融办及监管部门的大力支持下取得了良好的成绩。今后，分行将继续从聚焦乡村振兴、助力实体经济、切实降低小微企业融资成本等方面着手，全面落实助企纾困优惠政策，切实解决小微企业融资难、融资贵问题，当好企业融资的“稳定器”、做好产业发展的“助推器”。



会上，分行就普惠金融支持实体经济高质量发展的有关政策、产品、抵押担保模式、公司信贷及国际业务等做了详细的宣讲。并与内蒙古开源实业（集团）有限公司、临河区城投集团公司及磴口奶业协会现场签订战略合作协议，为今后银企全方位合作落

地奠定坚实的基础。同时分行与我市 3 家农牧业企业进行了现场放款签约，签约金额 1900 万元，贷款发放极大的缓减了企业的融资困难，解决了企业当前流动资金不足的问题。会后，参会企业家、商户与我行客户经理进行了充分的业务咨询和沟通，并达成了多笔业务合作意向，为推动业务落地奠定良好基础。



本次会议以优化营商环境、提升普惠金融服务实体经济高质量发展为着力点，服务乡村振兴战略目标为引领，得到了市委市政府、市金融办及与会企业代表的高度认可，树立了蒙商银行良好的品牌形象，为助力巴彦淖尔市经济高质量发展贡献力量！

（供稿人：李建兵）

# 河套农商银行：驱动“金融引擎” 助力“乡村振兴”

河套农商银行始终坚守服务“三农”的市场定位，积极响应和实施乡村振兴战略，助“三农”、扶小微，多措并举提升普惠金融发展质效，着力打造党委政府的放心银行、广大客户的满意银行、行稳致远的健康银行。

## 打造“党建引擎”，全力发挥示范引领作用

在“金融助力乡村振兴”过程中，河套农商银行始终坚持“围绕经营抓党建，抓好党建促发展”的工作思路，全面提升支持实体经济的能力。

一是发挥党委“指挥棒”作用。在全区农信社服务稳住经济大盘视频会议召开后，河套农商银行第一时间召开会议，对稳企护盘工作进行专题部署，研究出台支持小微企业助困解难九条措施，要求全行上下提高政治站位，积极主动作为，以务实有效的举措，快速精准的行动，持续加大金融纾困力度，彰显社会担当。

二是发挥支部“桥头堡”作用。以各基层党支部为“战斗堡垒”，将“红色旗帜”插遍河套大地。以“整村授信”为主攻，创新工作机制，探索普惠金融支持乡村振兴新模式。按照标杆引领、边创建、边总结、边推广的思路，不断总结工作经验，形成了标准化、可复制的整村授信推进模式，通过开展走村入户、金



融宣讲等，建档立卡、增户扩面。依托“润土贷”信贷产品，累计授信金额 11.96 亿元，授信户数 13270 户。

三是发挥党员“先锋队”作用。为充分动员全行员工以闻令而动的工作作风和坚决有力的工作执行投入到助企纾困工作中，河套农商银行持续开展普惠金融大走访，问需于企、问需于民，通过“春天行动”“开门红”“大干 100 天”“金秋亮剑”营销活动，全方位精准走访，摸清具体新需求，掌握经营实际困难，全力以赴提高服务精准性、扩大服务覆盖面。今年以来，发放各项贷款 55.28 亿元，涉农涉牧贷款余额 58.65 亿元，增长 12.81%，小微企业贷款余额 50.62 亿元（不含票据贴现），增长 8.91%。

### 打造“智力引擎”，保障乡村振兴人才支撑

河套农商银行与临河区委、政府创新开展党建融合，选派金融顾问及金融助理到区政府及乡镇、街道挂职，打通了金融服务的“最后一公里”。

一是做好金融服务的“智囊团”。河套农商银行与地方政府紧密合作，以“融入、融合”为导向，主动对接地方党政，将银行业务、政务有机融合，充分释放“1+1>2”的聚合效应，金融干部到基层一线积极作为，充分发挥金融专业优势，共建农商情、农业兴、农村美、农民富的乡村协同发展新局面，坚持普惠金融助力百姓美好生活，高效有序推进各项工作落到实处。

二是做好金融政策的“宣讲员”。挂职干部充分发挥普惠金融“宣传员”作用，积极创新工作形式，指导并参与“金融知识

万里行”、送金融知识下乡等活动，广泛宣传惠农政策、信贷产品、防金融诈骗、反假币等金融知识，促进提升农村金融普及率。

**三是做好整村授信的“联络员”。**

为扎实做好整村授信工作，挂职干部进一步转变工作方式，增强服务意识，变被动的“等客上门”为“主动服务”，凭借“地缘、人缘”优势，以走村入户的形式开展授信工作，确保了整村授信工作有突破、有成效、有亮点，赢得了广大群众的一致好评。截至目前，已开展整村授信 131 个，建立信息档案 47562 户。

### **打造“创新引擎”，持续完善金融产品体系**

为了激发市场主体的发展活力，我行坚持综合施策、靶向施治，通过创新信贷产品、创新担保方式等差异化手段，着力满足市场多样化需求，畅通企业融资渠道。

**一是**创新开发“定制化”信贷产品。以新发展理念为指引，顺应现代农业发展趋势，创新金融手段，优化贷款结构，创新业务品种，连续出台了金色丰收贷、富农兴商贷、牧业振兴贷、润土贷、火辣贷、振兴村集体贷款等多款乡村振兴系列信贷产品，上线“金牛微贷”，在原有微信扫码办贷的基础上增加新的线上快速办贷通道，通过信贷产品创新，信贷业务覆盖面提高，有效减轻“三农”经营主体融资压力，提高了融资便利度。

**二是**创新推出“多样化”担保方式。一方面充分挖掘国家“留抵退税”政策衍生红利，创新银税惠企服务方式，安排银税信贷专项资金 5 亿元，并出台“留抵退税”信用贷款产品，将涉农企

业未来的留抵退税收入提前转化为当前可用流动资金，与巴彦淖尔市税务局举办“银税互动”（留抵退税贷）战略合作协议签约仪式，通过税银企协同聚力，有效缓解企业生产经营流动资金不足问题，充分激发了市场主体的活力和创造力，拿出“真金白银”助力实体经济与乡村振兴发展。另一方面积极与巴市小微担保公司开展“银担易贷”合作模式，拓宽小微企业融资渠道，已与该公司合作担保金额 21414.83 万元。

**三是创新实施“多维化”合作模式。**积极探索“政府+合作社+银行”模式，以财政补贴作为担保，实施企业账户监控，成功发放首笔、200 万元振兴村集体专项贷款，在金融支持乡村振兴道路上迈出新的步伐。

### **打造“服务引擎”，着力提升助企纾困效率**

为进一步给实体经济主体提供融资便利，提升金融服务质效，我行通过采取缩短信贷流程、降低融资成本、用足政策工具等一揽子措施，持续改进服务方式，着力为助企纾困出实招、解难题。

**一是持续优化信贷流程。**创优举措为稳服务“提质”。树立“乙方思维”，围绕优化营商环境 12 条举措，简化业务流程，提高办贷效率。推广“两权”、大型农机具、农业生产设施、订单等抵质押担保业务，优化供应链综合服务模式，增强信贷服务的可得性。

**二是持续推进减费让利。**深入践行支持小微企业纾困解难九条措施，跟进落实新一轮减费让利和延期还本付息政策，共办理

延期还本付息 88 笔、金额 5.5 亿元，做到应延尽延。减免企业贷款办理评估费、验证费，减免服务费共计 4.37 万元，同时，下调小微企业和个体工商户柜台跨行转账汇款手续费、网上银行账户服务费，免收支票工本费、挂失费。继续实施利率优惠，普惠小微企业贷款年化利率最低降至 4.35%，对于 5000 万元以内涉农企业类贷款给予年化 5.5% 特惠利率，2021 年至今累计让利超 1.48 亿元。

三是持续用活政策工具。充分利用人民银行再贷款、再贴现等政策资金加大信贷支持力度。在用足用好用活存量再贷款资金的同时，积极争取政策资金，累计向当地人民银行申请 7.73 亿元支农支小再贷款，为持续加大信贷投放提供了有力支撑。

河套农商银行将始终坚守支农支小的市场定位，坚持稳中求进工作总基调，统筹疫情防控，引“金融活水”保市场主体，以“金融力量”稳经济大盘，以优异成绩迎接党的二十大胜利召开。

（供稿人：常明宇）

## 陕坝农商银行：网点转型 特色先行

网点不仅是银行直接面对客户的主要渠道，也是客户了解银行的重要通道。为全面贯彻落实内蒙古农村信用社“十四五”总体规划发展要求，陕坝农商银行紧紧围绕“网点布局合理、运营便捷高效、客户体验最佳、资源充分利用”的工作总目标，以搭场景、建平台、推产品、送便捷为手段，高效推进网点转型工作。

**全渠道策略提升客户体验。**以“功能分区、业务分流、客户分层”为导向，我行将总行营业部作为旗舰型示范网点，按照高柜区、低柜区、VIP理财区、自助服务区、智能体验区、客户引导区、客户等待区科学布局，区分不同的交易性质分流客户，根据业务需求引导客户选择网点内服务效率最高的区域。智能体验区涵盖云POS机、智能柜员机、自助填单机、移动终端等服务，客户等待区设置读书角、儿童乐园、公众教育栏等区域，VIP理财区便于业务快速办理、合作业务洽谈，合理的区域划分在减轻柜面压力的同时，提升了客户体验感和满意度，基本实现网点布局因客所需、为客而建。

**多样化布局丰富生态场景。**我行通过主题网点、特色产品提供差异化的金融服务，从运营管理到网点布局，把网点内嵌到目标客户的日常活动中，如：打造积分超市银行，在网点内部设置积分兑换专区，将客户日常需要的生活用品陈列上架，通过超市商品提升金融产品的可得性与吸引力，大堂经理人手一部积分兑

换 IPAD 协助老年客户兑换，年轻客户也可通过手机端即时兑换，从业务获取积分，再到积分获得商品，零距离体验场景化生活和金融业务服务的无缝融合，为客户提供多元服务体验，形成了传统的金融功能属性和本地化生态圈的重要阵地。权益兑换的即时获取、金融产品的及时办理，有效地维系存量客户，增强客户双向服务的满足与黏性，多样化布局通过场景互通、产品组合和权益运营实现交叉营销和客户价值最大化。截至 7 月末，累计兑换积分商品数量 40213 件。

**数字化转型推进科技金融。**为了有效解决客户与网点的距离困境，我行打造“物理网点+手机银行+流动银行”的“铁三角”模式，通过线下渠道和线上渠道协同，构建获客营销和客需服务持续提升的回力闭环，物理网点人力与智能设备合理搭配全方位解决客户金融需求，手机银行足不出户让客户获得即时满足感，流动车配备制卡机与智能柜员机提供上门服务，以数据管理平台为支撑，实现线上数据接入智能营销，推动物理网点与各类渠道、场景、平台的协同与融合，智能设备的投入、业务场景的交叉以及多渠道协同达到一点接入、多渠道智能协同服务客户的效果，实现个性化推荐和精准营销。2022 以来，先后购置的 9 辆流动车服务累计派车 685 次，累计服务时间 3623 小时，累计服务客户 21396 人，累计办理业务 27514 笔，累计服务 9 个乡镇，65 村，220 个组，6 个社区，26 个小区，服务行程共计 112247 公里。

**特色化服务提升服务质效。**位于杭锦后旗政务服务中心内部

的惠民支行，设置财政非税业务绿色窗口、营业执照自助打印专区、社保卡办理专区，并为小微企业提供代理工商登记注册业务、代理免费印章刻制、账户开立等全过程综合化服务模式，将政务服务与金融服务有效结合，打通企业注册服务的全流程；小微专营支行根据周边客户群体类型，打造茶文化主题银行，为业务为引，以品茶为道，营业大厅里，柜员们淡定从容地一对一处理着业务，等待办理业务的客户在闲适精致的环境里沏上一杯好茶，享受到不一样的贴心服务；头道桥支行地处杭锦后旗的核心奶业园区，针对奶农普遍存在的融资难点、阻点、痛点问题，以“金融+牧场+活体（奶牛）抵押”新业务模式，有效化解奶业产业链各主体融资难题。目前，该支行累计为奶牛养殖户发放贷款 31467 万元。

**效能化调整重组岗位资源。**网点转型更重要的是人的转型，2022 年我行以“能力匹配岗位”为原则，不断优化人力资源配置，实行重点岗位竞聘上岗、营销岗位一行多岗、柜员岗位精减定岗，实现人力资源最大化。近年来，我行多次邀请外部培训团队，对我行优质服务标杆网点创建、网格走访营销、绩效考核等工作进行指导，促进思想观念、服务理念、营销策略、竞争意识的全方位转变，不断强化全员营销意识，增强员工营销能力，促进了零售业务快速有效发展。



（左：流动服务车逐村逐户服务宣传，右：大堂经理为客户介绍积分兑换礼品清单，下：总行营业部打造旗舰型示范网点）（供稿人：武锦葆）



# 乌拉特中旗联社：金融活水浇灌蛋鸡养殖 绿色产业推动乡村振兴

乌拉特中旗耕地资源丰富、饲料资源充足，得天独厚的自然资源为绿色养殖业发展提供了天然沃土。近年来，乌拉特中旗联社持续关注养殖大户发展需求，不断优化信贷产品、提升信贷服务质量，为辖区特色养殖企业扩大生产提供有力支持。

又到了蛋鸡产蛋周期，在乌拉特中旗兴军禽业有限责任公司养殖基地的三栋蛋鸡鸡舍里，工人们正在操作全自动送料一体化设备为蛋鸡“上餐”，几万只生龙活虎蛋鸡正在享受绿色营养大餐。

“我公司主要从事育成育雏鸡、产蛋鸡养殖和育成鸡、鸡蛋销售，多年来，凭借当地优越的自然条件，天然无污染的饲料原料等优势，公司各类产品以绿色无公害标签深受周边城市客户的欢迎。今年以来，我们不仅扩大自身规模，还带动周边农户种植养殖业发展，扩大了玉米种植面积，增加了农民收入，实现了增创增收的双赢效益。”刘腾纬满脸笑容的说道。

回顾企业发展历程，负责人刘腾纬谈到“养鸡场发展过程中遇到过很多困难，主要的困难还是资金问题，这一路走来，农信社给予我很大的支持……”。

2021年初，兴军禽业因饲料原料上涨，出现流动资金短缺，

生产经营一度受到严重影响，公司负责人刘腾纬一筹莫展的来到农信社，信贷人员根据其资金需求，为其授信 100 万元，以“小微企业信用贷”产品帮助其解决了购买饲料的资金难题。

2022 年初，为支持兴军禽业扩大养殖规模，打造巴彦淖尔市安全放心绿色养殖基地，更好地带动周边农户实现共同富裕，乌拉特中旗联社又为其授信 300 万元“小微企业信用贷”，购置全自动上料、饲料加工等设备，极大地提高生产效率、降低人工成本。目前，该企业已达到年育雏 3.5 批 70 万只青年鸡、蛋鸡 10 万只，年产蛋达 300 万斤的生产规模，年销售收入约 2550 万元以上，成为当地小有名气的绿色养殖企业，小小鸡蛋为乡村振兴带来大发展。

2022 年 3 月，乌拉特中旗联社推出“乡村振兴头雁贷”，为新型农牧业经营主体等致富带头人量身打造的纯信用无抵押担保、最长授信 3 年、享受普惠利率的专属贷款产品，兴军禽业作为带动农户发展致富的乡村振兴排头兵，乌拉特中旗联社信贷人员第一时间与负责人沟通协调，为其匹配 30 万元“乡村振兴头雁贷”，为企业绿色养殖产业再添新动能。

今年以来，乌拉特中旗联社积极落实乡村振兴战略部署，不断下沉服务，86 名信贷人员累计走访调研辖内小微企业、种养殖大户、致富带头人超 2000 次，累计发放“小微企业信用贷”1340 万元、“乡村振兴头雁贷”1986.68 万元，各项贷款余额 26.02 亿元，其中涉农贷款余额达到 23.13 亿元，有力的支持了辖区特

色种养殖企业发展。（供稿人：王馨毓）

## 比学赶超强技能，拼搏奋进展风采 ——乌拉特后旗联社业务技能大赛

为进一步提高全体员工业务技能水平，激发全体员工学习热情，营造“比、学、赶、超”的良好氛围，7月20日—21日，乌拉特后旗联社开展2022年度业务技能大赛，全社100余名员工报名参加竞赛活动，联社领导班子全程巡监。

本次竞赛设置手工点钞、机器点钞、翻打传票、汉字录入，信贷业务知识竞赛，柜面业务知识竞赛六个项目。参赛选手积极准备、奋勇争先，展现了我社员工朝气蓬勃、奋发有为的精神风貌。

随着主持人一声令下“开始”，手工点钞的选手们从容应对，一张张钞票在每个选手的手指间快速闪过，拆把、点钞、盖章、差错标注，行云流水，一气呵成。选手们纷纷亮出本领，用扎实的基本功和娴熟的业务技能，为比赛拉开了帷幕。

机器点钞，看似简单，实则是一项很有科学规律的业务技能，它考量的是我们身体的整体协调能力，需要眼、心、手统一合作，把握节奏，达到快、准、稳的境界。选手们一手点钞、一手放钞，

在保证速度的前提下，按要求捆钞，盖章，在考验专注力和集中度的高标准下，完成了此项比赛。

翻打传票赛场上，“嗒嗒嗒……”的键盘敲击声，传票在选手们手中一张张被翻过。在争分夺秒的10分钟内，个个手法娴熟、姿势稳健。在录入速度上毫不退让，力争在数字准确方面有所突破。

汉字录入技能比赛现场紧张激烈，扣人心弦。精神饱满的20名参赛选手，键指如飞，唯闻快节奏键盘敲击声，指尖舞出了乌后农信人业务技能的信心，个个勇争第一。

信贷业务知识考试，是我社培育柜面专业人才、提升信贷管理水平的一项基本手段，是逐渐形成常态化的管理机制，为我社实现网点转型、提升服务竞争力夯实了基础。比赛中选手们遵守制度，认真作答，检验了丰厚的业务知识储备，展现了专业过硬、素质优良的精神风貌。

柜面业务知识考试，旨在充分调动员工“学知识、夯基础、提升服务”的积极性，促使全员将理论学习融入日常工作，营造良好的学习氛围。竞赛现场紧张有序，选手们积极进取，老选手风采依旧，新尖子脱颖而出。

通过紧张激烈的角逐，最终决出了六个单项奖各前三名，团体奖前三名。

本次业务技能大赛的开展，进一步激发了全体员工的学习热情，营造了良好的业务知识学习、业务技能训练氛围，牢固树立

了员工勤学苦练、拼搏奋进的学习精神，进而达到以赛促学、以学促进的工作目标，真正做到了业务技能熟练掌握，业务制度了然于心，为我社高质量发展打下坚实基础。（供稿人：张卉）

## 临河区“两新”党工委第一检查指导工作组 莅临临河黄河村镇银行督查指导工作

8月25日上午，临河区“两新”党工委第一检查指导工作组莅临临河黄河村镇银行党支部督查指导工作，党支部书记王惠及全体委员参加了会议。



会上，党支部书记王惠对我行基本情况、党建情况及2022年上半年工作做了汇报。检查指导组一行对我行的各项基础资料

进行了详细检查。通过听取汇报、查阅资料，检查组领导对我行的党建工作给予了充分肯定，对存在的短板弱项提出了整改意见和建议。

今后，我行要以此次督导检查为契机，认真总结经验，查找不足，不断加强党组织建设，争取党支部的工作水平更上一个台阶，以全新的面貌迎接党的二十大召开。（供稿人：周晓）

## 巴彦淖尔市乌拉特村镇银行开展《案件防控及清廉文化警示教育》专题培训

为进一步提升员工合规和案防意识，强化员工案防形势教育。巴彦淖尔市乌拉特村镇银行始终秉持“教育为先、防患未然”的工作原则，将案防警示教育作为提升员工整体素质、保障业务发展的重要支撑，坚持不懈抓好常态化案防警示教育，引导员工增强防范意识和自我保护意识，有效防范和消除违规行为及案件事故隐患。9月8日由风险合规法律事务部组织全员开展《案件防控及清廉文化警示教育》专题培训。

一是带领全体参会人员学习了《巴彦淖尔银保监分局办公室关于2022年上半年银行业保险业涉刑案件情况的通报(巴银保监办发〔2022〕82号)》文件，领悟暴露出的风险点及存在主要问

题，引导员工从思想上、行动上认真落实案防规定，助推业务稳健发展。二是从什么是案件防控、为什么要案件防控、如何进行案件防控开展案件防控相关知识专题培训，结合案防知识测试，使全员及时掌握各项规章制度及内控管理、案件防范方面的相关知识，提高员工的业务素质和内控案防意识。

通过开展警示教育培训，剖析案例让员工做到警钟长鸣。积极引导全员树立正确的职业价值观，引导重点岗位人员析案例、学规章、强控制，切实提升从业人员法治意识和合规意识，根植守法合规文化，规范管理员工行为，促进业务稳健运行。

（供稿人：周娜）

## 第二届“河套农商银行杯” 辣椒嘉年华热辣开启！

9月3日，第二届“河套农商银行杯”辣椒嘉年华在临河区白脑包镇开幕。本次活动由巴彦淖尔日报社、中共临河区委组织部、中共临河区委宣传部、临河区农牧局、临河区白脑包镇人民政府共同主办，河套农商银行协办。

今年的辣椒嘉年华，设有“椒王争霸赛”“吃辣挑战赛”“辣妹子摘椒赛”等多个环节，多位巴彦淖尔本土网红大V组团为农



户打 call，现场气氛热烈。丰富多彩的活动全面展示了临河区白脑包镇特色农产品优势，助力“辣椒”产业走向更广阔平台。

“河套农商银行为社员提供了贷款资金，我们成功与企业达成合作意向，引进了朝天椒种植项目，在西海村建成了朝天椒育苗种植和生产加工基地”白脑包镇西海村党支部书记王继伟说。

今年年初，西海村党支部领办了一抹红辣椒农民合作社，推行“党支部+龙头企业+公司+基地+农户”发展模式，集中连片种植鲜食椒、酱用椒 2000 亩，辐射带动周边农户参与种植 6000 亩。全镇辣椒、青椒综合种植面积达到 3.1 万亩，占全区总播面积的 30%。河套农商银行依托项目优势，主动迎合项目需求，结合辣椒种植特点，及时优化信贷结构，在降低准入门槛的同时下调农户



贷款利率，创新推出“火辣贷”，为辣椒种植户、农产品购销商源源不断地提供信贷支持。今年以来，河套农商银行在白脑包镇累计投放“火辣贷”1086万元，支持农户127户，帮助农民从零散种植向大面积种植发展，预计辣椒亩均收益达5000元以上，较上年每亩增加收入1200元。



河套农商银行不仅在辣椒种植产业链上灌注金融活水，还在精准服务上提供了多样化渠道。在辣椒种植管理期间，辖区网点员工利用下班时间，入村进户宣传手机银行的优势和便捷特点，现场指导农户注册手机银行，零距离教会操作，使农户足不出户便获得银行精准的金融结算业务。与地方政府合作开展“党建共建”，选派优秀支行行长担任乡镇负责人金融助理，通过“利农

